

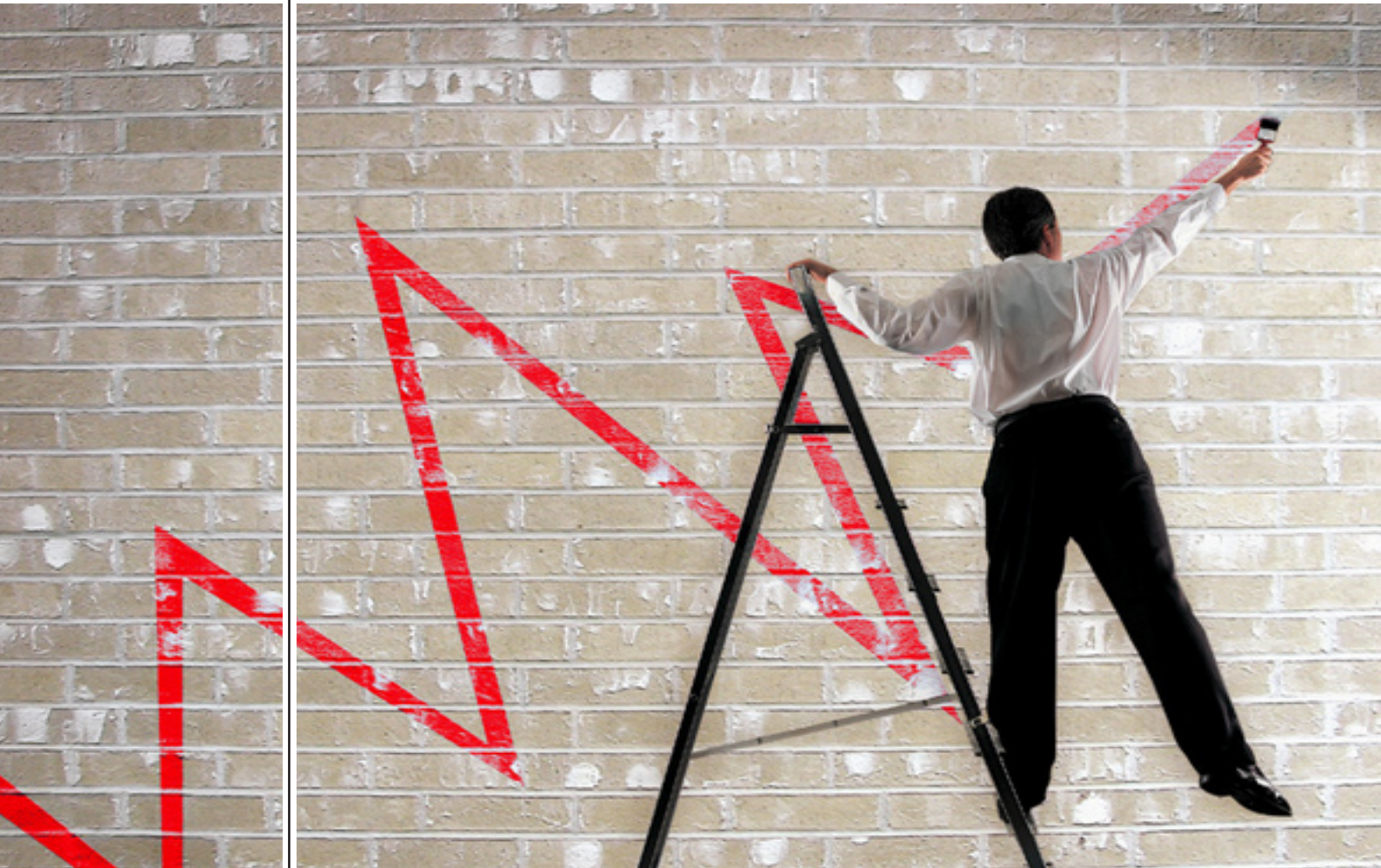
Der Vertriebscoach

Pappelallee 88
10437 Berlin

Seminar

Leichter, schneller, mehr verkaufen!

Durch Transparenz zum effektivem Beziehungsmanagement



Jeder Mensch ist einzigartig und doch haben wir alle auch übereinstimmende Verhaltensweisen, Abneigungen und Wünsche. Erkennen Sie die Verhaltensweisen des Einzelnen, können Sie somit effizienter auf seine Bedürfnisse eingehen, optimale Bedingungen für eine Beziehung schaffen und Ihre Ziele im Gespräch angenehmer und schneller erreichen.

Im täglichen Umgang mit Menschen bedarf es einer Flexibilität im Verhalten, um sich auf den jeweiligen Gesprächspartner einzustellen. Auf Ihre persönliche Gesprächs- oder Verkaufsstrategie reagieren die einzelnen Verhaltenstypen völlig unterschiedlich. Diese Erfahrung haben Sie sicherlich auch schon gemacht? Manchmal gelingt es uns einfach nicht mit dem einen oder anderen Typen

- ❶ warm zu werden,
- ❷ eine gemeinsame Gesprächsebene zu erzielen,
- ❸ festzustellen was er will.

Sobald Sie in der Lage sind diesen Verhaltenstyp klar zu identifizieren, haben Sie die Möglichkeit auf die speziellen Eigenheiten dieses Menschen einzugehen und ihn somit für sich zu gewinnen.

Basierend auf den Forschungsergebnissen zweier Pioniere der Persönlichkeitsforschung erlernen Sie an diesem Praxistag:

- ❶ Ihre eigenen individuellen Verhaltensmuster und deren Wirkung auf andere kennen.
- ❷ Wie Sie die einzelnen Verhaltenstypen klar identifizieren können.
- ❸ Mit welcher Kommunikations- und Verhaltensstrategie Sie zum Freund Ihres Gesprächspartners werden.
- ❹ Welche Kommunikationsfouls Sie vermeiden sollten.
- ❺ Wie Sie gleich beim ersten Kontakt Kompetenz und Vertrauen erzielen.
- ❻ Welches Ihre herausragenden Stärken sind und wie Sie Ihre Schwächen zielgerichtet optimieren können.
- ❼ Wie Sie Ihr Selbstwertgefühl und Ihre Leistungsbereitschaft durch Beachtung der typenspezifischen Eigenschaften stärken.

Seminarpreis:

Dauer: 1 Tag

Jörg Laubrinus
DER VERTRIEBS COACH

Pappelallee 88
10437 Berlin
Telefon 030 - 473 77 93 - 0
Telefax 030 - 473 77 93 - 20
laubrinus@dervertriebscoach.de
www.dervertriebscoach.de